

FOCUS

► UNE FISCALITÉ REELLEMENT ATTRAYANTE

L'impôt sur les sociétés est, en Grande-Bretagne, de 10 % pour un bénéfice net ne dépassant pas 10 000 £, et d'environ 20 % pour un bénéfice net compris entre 10 000 £ et 300 000 £. La TVA n'est que de 17,5 %. Quant aux petites structures dont le chiffre d'affaires est inférieur à 54 000 £, elles ne payent carrément pas de TVA !

► LA SOUPLÈSSE ÉRIGÉE EN PRINCIPE

Les autorités britanniques ont tout fait pour simplifier et encourager la création d'entreprise : délais, formalités, etc. On peut même, par l'intermédiaire d'une société comme Advent UK, créer son entreprise à Londres sans être soi-même physiquement présent sur le sol britannique.

► UN ENVIRONNEMENT EXCEPTIONNEL

Londres est, avec New York et Tokyo, l'une des trois principales places financières mondiales. Le quartier de la City, sur la rive gauche de la Tamise, abrite la vénérable Bank of England, l'immeuble ultra-moderne de la Lloyd's (institution fondée en... 1688) et, bien sûr, le Stock Exchange. Dans ce périmètre très surveillé, se trouve un nombre incroyable de maisons de titres, de banques du monde entier, de compagnies maritimes et de sociétés d'assurances.

Pas moins de cinq aéroports desservent Londres : Heathrow, Gatwick, Luton, Stansted et le London City Airport (à l'intérieur même de l'agglomération).

► LE VASTE RESEAU DU COMMONWEALTH

Certes, l'Empire britannique n'est plus. Mais le Commonwealth, lui, est bien vivant, association de 50 États souverains, réunis par leur libre allégeance à la couronne britannique, par une langue commune et – ce qui est parfois encore plus précieux – par une culture commune. Parmi ces États, figurent des pays comme le Canada, l'Afrique du Sud, l'Inde ou l'Australie. Hong Kong, rétrogradé comme prévu aux autorités de Pékin en 1977, reste plus que jamais une excellente porte d'entrée sur l'immense marché chinois.

► LE CHARME DISCRET DE L'OFFSHORE...

Les sociétés domiciliées dans l'île de Man, à Gibraltar ou dans les Virgin Islands britanniques ont les mêmes statuts que celles créées à Londres, mais il n'y a pas d'impôt sur les bénéfices.

« La vraie clé du marché mondial, c'est Londres »

Advent UK s'est spécialisée dans l'aide - multiforme - qu'elle apporte aux hommes d'affaires français qui souhaitent installer une filiale ou créer une société au Royaume-Uni. Sa présidente, Patricia Goodenough, nous explique que c'est la meilleure démarche pour partir à la conquête des marchés internationaux.

Il y a beaucoup de filiales d'entreprises françaises au Royaume-Uni ?

Près de 3 000, rien qu'à Londres. Et c'est un chiffre qui va en augmentant.

Que va-t-on chercher lorsque l'on s'installe à Londres ?

Beaucoup de choses. En commençant par le marché britannique, qui a sensiblement la même taille que le marché français. Il est bien évident qu'il est plus facile de l'attaquer depuis Londres que depuis Paris, ne serait-ce que pour des raisons linguistiques ou culturelles. Et, pour les mêmes raisons, il est infiniment préférable de s'appuyer sur une société britannique pour faire des affaires avec les pays anglophones, membres ou non du Commonwealth. On pense tout de suite, entre autres, aux relations privilégiées que la Grande-Bretagne entretient avec le Canada et avec les États-Unis. Autant en profiter... depuis Londres !

Je connais bien les Français. Je connais le dynamisme qui anime la plupart des responsables de PME-PMI, dont beaucoup s'intéressent à l'international. Je leur dis : ne vous trompez pas, la vraie clé du marché mondial, c'est Londres.

Que pouvez-vous leur apporter ?

Nous sommes en mesure de monter pour eux très rapidement une société en Grande-Bretagne, qu'il s'agisse d'une création ex nihilo ou de la filiale britannique d'une société française existante. S'il y a urgence, cela peut même se faire en 48 heures !

Quels autres services pouvez-vous proposer ?

Un business center au cœur de Londres, l'ouverture d'un compte de société (en livres sterling, en euros ou en dollars), un accompagnement administratif et comptable (tenue du registre de la société, déclarations de TVA, bilan annuel, etc.) et, plus généralement, une assistance démarrage-coaching. Nous pouvons aussi, en fonction des besoins de notre client, l'aider à trouver sur place des collaborateurs compétents pour une stratégie de développement à la carte.

Tout cela a nécessairement un coût...

Oui, mais un coût calculé au plus juste. Et c'est un investissement. Si vous recrutez des commerciaux anglophones, ils vont démarcher pour vous le Royaume-Uni, d'autres pays européens, peut-être le Canada, voire les États-Unis. Logiquement, au bout d'un certain temps, les contrats commenceront à arriver. A Londres, le retour sur investissement est généralement rapide.

CONTACT : ADVENT UK LTD

Collier House, 163 Brompton Road – London SW3 1PY – England

Tél. (44) 207 584 0300 – Fax (44) 207 691 7969

Email : pg@advent-uk.co.uk – Site internet : www.advent-uk.co.uk



Patricia Goodenough a longtemps été, depuis Londres, correspondante d'une banque suisse, avant d'organiser des conférences internationales à haut niveau. **Chairman (présidente) de la société britannique Advent UK, elle est aussi directrice de la chambre de commerce franco-britannique à Londres.**



INTÉRESSÉS PAR LE MARCHÉ RUSSE ?

Advent UK vient de signer un important accord avec l'Association nord-ouest de la Fédération de Russie. Cette association, qui siège à Saint-Petersbourg, regroupe douze républiques, territoires et districts autonomes, représentant un total de 17 millions d'habitants. Aux termes de cet accord, Advent UK peut désormais jouer le rôle d'une plate-forme interactive permettant à ses clients français ou britanniques de pénétrer le marché russe. Avec le soutien des autorités.